



汽车购置税新政来袭 达城岁末车市风起云涌

记者调查

岁末将至,达城汽车市场硝烟再起。汽车购置税新政将于2018年1月1日起执行,达城市还将迎来外出人员返乡带来的消费高峰。面对这两大利好消息,达城市各商家早已摩拳擦掌,力争把握这一年终销售盛宴,为全年销售任务添上精彩的一笔。

据了解,现有的购置税政策中,对1.6L及以下排量的小汽车购置税实行7.5折优惠,而即将出台的购置税新政中,将取消这一优惠,恢复10%的汽车购置税。这意味着,如果购买一辆12万元的小排量汽车,消费者将多支出3000元现金。对于普通工薪阶层来说,这无疑也是一笔不小的开支。

优惠政策仅仅剩下短短的一个月时间,无论是嗅觉敏锐的商家或是精打细算的消费者,都不会任这最后的机会错失。记者上周末在达川区二号干道的汽车工业园区内多家4S店看到,偌大的销售厅聚集了不少的人气,前来咨询看车的客户不在少数。很多商家还提前推出了“岁末迎新春”的促销活动,以优惠的价格和政策红利吸引消费者,促成更多的成交,保证自己品牌的市场份额,为全年销售任务更上一层楼画上圆满句号。

多重举措促销 合资品牌看好市场

记者随机走访了几家合资品牌4S店。在南外二号干道禾林汽车城东风日产达州东风南方新川4S店,记者看到在销售大厅的醒目位置竖着“东风日产感恩900万,把优惠带回家,把爱带回家!”的活动宣传牌,销售人员介绍,为感恩回馈消费者,抓住岁末年初这一传统销售旺季,他们店推出蓝鸟金融特惠版(指导价10.59万-14.39万),现金优惠30000元,订车就送一年基础保养的优惠活动,针对年轻人购车,还有特别的专项金融支持:按揭贷款5万,享2年0利息,今年12月份购车还可享购置税优惠约2800元;而且任意品牌旧车置换东风日产新车可享厂家高额补贴;同时推出租车服务,原厂品质,百万保障,可异地还车,适合长租,短租或维修代步;争取在价格及增加服务项目上赢得更多潜在客户。

走进该汽车城的现代4S店,立即有热情的销售人员前来介绍。据了解,该店的岁末优惠力度也是相当的大,北京现代全系4.99万起,金融购车1—3年免利息,首付2成,优惠高达4万多。独家定制金融方案,推出“你买车,我返现金”活动,最多可返3万多,怎么算都划算。为满足消费者所需,之前一直断货的新一代ix35现车已到,11.99万起,该车享有低价格、大空间、高动力的特点,深受车友喜爱。除此之外,还有各种劲爆优惠为消费者锦上添花。记者从销售经理处获悉,截至11月,该店已售出800余辆汽车,提前完成了全年销售任务。

在紧邻的天马汽车城东风标致4S店,同样是一派热闹景象。该4S店销售经理告诉记者:“11月相比10月,我们的购车人群大幅度增加,接近年末,购置税优惠政策接近尾声,相信12月会迎来一个购车小高峰。当然东风标致也会利用这个热潮促销,为此东风标致为新老客户做了相关准备,目前在售车型有301、308、408、2008、3008、4008、5008等车型,东风标致全系均可享购置税7.5折,12月31日前购车,最高可省4900元,全系低至6.2万元起,部份车型让利高达3.5万元,首付低至2成,享36期0利率,到本店

置换最高可享12000元优惠补贴。”接近午饭时间,记者离开时仍有客户陆续前来看车咨询。

国产车集体发力 销量再创新高

随着我国汽车工业研发技术不断创新,近年来国产车有了长足的发展,也赢得了越来越多的车友粉丝。特别是在国产汽车界屡创销售神话的“国产神车”——五菱汽车,在这个特别的时间节点又会放出什么大招呢?带着疑问,记者来到达州智诚汽车销售有限公司五菱汽车4S店。相较那些豪车品牌,该店位置并不显眼,然而销售大厅却是一派繁忙景象,看车的、算价的、试乘试驾的,销售人员忙得不亦乐乎。销售经理吴芹向记者展示了他们的销售利器“岁末迎新春,五菱宝骏返乡购车计划”,在这项活动中,消费者最低首付只需8435元即可将新车包牌开回家!在外务工人员返乡期间,购车可享全年最低优惠价,宝骏730最高享8.8折特价优惠,宝骏560最高享万元优惠,新车上市——五菱宏光S3低至5.68万起,全系按揭可享0利率,置换最高可享4999元补贴。谈到近期的销售情况,吴芹说:“我们一直秉承将最大的优惠让利给消费者,把利润看得很薄,力求量的突破。比如这次活动,我们还有更多特价优惠供客户选择,近期想要购车的客户都已经注意到了购置税政策的变化,而这对我们汽车经销商来说对年底冲量也起到了积极的作用。之前我们品牌单店每月销量基本在100台左右,最近这两个月有20%—30%的提升。”

在采访中记者还发现不少国产车品牌在年终岁末不断有新车上市。在达州今源金杯4S店,记者看到一款由华晨集团为满足市场需求,在2017年11月7日上市一款酷似DMX外型设计的7座金杯S70,该车外型时尚,空间非常大。搭载宝马全球唯一体系外企业合作单位新晨动力,所生产的1.5T发动机。匹配6速手动变速箱,后备厢空间高达102L,车辆配置自动大灯,全景天窗,无钥匙进入,大屏导航,是今年华晨集团推出的最佳产品。该4S店经理表示,本月是国家购置税减免25%的最后一个月,厂家为促进销售上量,2017年12月在达州特别推出购置税补贴和“0”利润销售,预计年底销量会再创新高。

达州创奇奇瑞4S店是达州市首家厂家认证标准奇瑞4S店,走进店内,记者体验到优质的销售服务,精英销售顾问全方位的细致讲解甚至让记者都有想购车的冲动。该4S店经理为记者算了一笔时间账:小排量机动车将取消购置税7.5折的优惠补贴政策,目前看似还有一个月时间,其实除去休息日、周末不办公的时间,购置税7.5折补贴政策



还有仅仅20来天时间!所以想要购车的客户可真得抓紧了。

面对利好 消费者乐意买单

记者在达城市岁末调查中看到,不同于以往的“剃头挑子一头热”,今年消费者购车意愿明显增强。以前很多时候是商家搭好了台,消费者不买账,商家只能是一厢情愿,无可奈何花落去。一位从事汽车销售多年的资深人士感叹:这样火爆的销售情况在自己的销售经历中并不多见。

在仁孚奔驰、奥迪、宝马等豪车品牌4S店,品牌口碑积累的人气不减,销售稳中有升。而在普通大众青睐的合资及国产品牌中,特别是小排量汽车的销售,消费者显现了更高的热情。在天马汽车城东风标致4S店,一位正在购车的客户坦言:“作为普通工薪阶层,还是很在意买一辆车能多几千元的优惠,何况这是政策因素带来的额外优惠,错过今年,优惠不再。本来就计划买车,看了几个月,今天终于下手了,各种商家优惠加上购置税优惠省下了一大笔开支,感觉好像是赚了。对这样的促销活动,我们愿意买单。”

(本报记者 张春华)



新车上市

新普拉多&RAV4荣放 上市发布会完美闭幕

11月25日下午2点,一汽丰田“世家荣耀 不止一面”达州区域双车上市发布会在店内隆重举行。为市民朋友展示了万众期待的两款热门SUV车型:新款普拉多、特装RAV4荣放车型。

一直以来,丰田越野家族在全球颇负盛名。此次达州启阳一汽丰田,新PRADO普拉多、RAV4荣放的联袂上市,预示着丰田越野家族“世家荣耀”得到再次升级,双车将伴随人们开启更具品质的越野用车生活。

新PRADO普拉多共推出3.5L排量6个级别,可选后挂式备胎设计在新PRADO普拉多身上重新回归,从外观到科技配置,再从纯粹越野到

卓越安全等都得到了提升,深度诠释了“真实力派SUV”的内涵。全新普拉多3.5L售价为46.48—63.68万元;

本次上市的新RAV4荣放风尚X版,注入了更加浓郁的“世家荣耀”基因,重塑了硬派越野SUV形象,为消费者带来丰富而更具品质的城市SUV首选。RAV4荣放售价17.98万元起!现两款车型均可享受0利息购车政策,置换最高可享万元置换补贴!达州喜欢越野的朋友,不防到店参与试驾购车。

达州启阳一汽丰田,年末大促火热进行中!威驰、FS、卡罗拉享购置税优惠政策倒计时,到店品新车,抢年末全系车型特惠。(启丰)

汽车周刊
达州热线
13982899765
18281852900
13308241000

主编 戚劲松
编辑 张春华 龚克

官方微信 dzwbwx
官方微博 dazhouxinwen

爆料热线:2382258

