

千年历史典当行变身时尚淘宝坊

记者调查

曾经,当人们走投无路之时,就怀揣宝贝去当铺换钱以供生计,这是电视剧中经常出现的场景。然而,记者在达城走访这个历经上千年沉浮的行业时,发现当初的掌柜已经摇身成为经理或店长,而进出典当行的大部分顾客已是时尚弄潮儿。



几天前,一辆玛莎拉蒂开到了达城西外天益典当行。直到今天,这辆已经“三岁”的豪车,市场价值也在70万元左右。“我需要50万元资金,半年时间归还。”车主并未要求贷过多资金,将爱车质押给典当行后,次日就收到了50万元转账。

“急需投资资金的顾客前来典当行,只要质押或抵押物的来历核实清楚,办好手续,一两天时间就能换成钱。”典当行经理张亚飞告诉记者,有经济价值的东西都可用于抵押或典当,而大多数抵押、质押都是资金救急,典当期限一般也在半年内,方便、快捷的融资方式得到了不少企业经营者的青睐。

在达城北街的一家典当行,尽管店门外装饰尽显古韵风味,但走进店内却发现没有电影场景中那种高高的柜台,而是被如今明亮的玻璃柜取代。柜台里面没有古董,记者细数尽是黄金珠宝、相机名表、文玩玉器、名包手机等中高档物件,店员邀请记者坐下,斟上一杯香茶:“按我们典当的行话来说,这些物件都叫民品。”

“以前,黄金和珠宝是民品中的‘宝贝’,现在数码产品、名表、奢侈品越来越多。”店员说,年轻人拿着数码产品、名表或奢侈品前去典当,或为了添点钱更新一款奢侈品,最快即刻就能拿到钱或新品。而典当行对典当物品有着硬性规矩,来源不明的物品不当,违法财物不当,国家禁止的物品不当,假冒伪劣物品不当。因此,典当行须出具相关手续,比如发票、收据、外包装、说明书、保养手册等,这些都能在一定程度上证明典当物的来源,且典当人须出具身份证原件用于备案。

典当行有句话:凡是有价值的东西都可以当,拿着东西,办好手续,就能换钱。为此,也有市民直接将一些物品卖给典当行,行话称为“绝当”。“绝当品我们就放在门店柜台进行售卖,这就相当于二手闲置物品,售价远低于全新商品的市场价格,因此受到了不少顾客的推崇。”据张亚飞介绍,其实很多闲置物品的成色都在9成新以上,对于那些不断追求新款的物主来说丢弃了实在可惜,于是拿来绝当换取一些资金,自己添点钱又可“追新”。而对顾客来说,这些绝当物品价廉物美,尤其是像名表、黄金首饰一类绝当物品的新旧概念并不突出,能够低价入手十分划算。

据了解,有这么一群顾客,他们经常前往典当行购物,一段时间后将物品典当,然后继续在典当行购物。“这类顾客喜欢追赶潮流,对每款奢侈品都了如指掌。”张亚飞笑称,这样的顾客十分精明,花最少的钱挎了无数款名包,戴了无数款名表。当然,这也促进了商品的流通,避免了浪费。

记者注意到,典当行销售的民品大多是名牌商品或奢侈品,这些品种繁多的商品如何来鉴别真假?“不管典当啥物品,都要证明是自属物品。”张亚飞称,典当行也聘请了专业的鉴定师,对各种民品进行真伪鉴别、估价,凡销售商品典当行也会出具相关证书或票据,从而保障顾客的合法权益。当然,随着各种商品的推陈出新,对专业鉴定师的要求也越来越高,这就需要鉴定师不断充电学习、更新知识,否则就会被假冒伪劣商品蒙蔽。

张亚飞说,如果抵押物是房产,客户须先出示身份证、婚姻证明、房产证原件,典当行对抵押物评估并与客户商量放款额度后,再到房屋权属登记机构进行抵押登记,之后才会发放典当本金。而在典当期间,客户则需支付典当管理费,每月的费率在2.5%左右。

“类似不动产进行典当贷款,很多情况都系业主在征信上有瑕疵,或是希望快速得到短期贷款,于是选择典当进行融资。”对此,张亚飞认为,这也是现代典当行业还一直保持着的历史属性,那就是解人燃眉之急。

实际上,目前典当行正在收窄接纳不动产业务。比如房产抵押,一旦业主丧失偿还能力,典当行为了保全本金就须通过诉讼程序维权,一来耽搁时间较长,二来房产抵押一般数额较大,容易导致典当行出现资金短缺。

“如今,典当行业也在逐渐回归传统,把重心放在民品流通领域。”张亚飞告诉记者,随着互联网行业的兴起,传统典当行也在寻求互联网+模式。今后,或许会通过线上平台,对民品进行评估、收购、销售,否则,这个传统行业很难延续发展。

新闻延伸:典当业是人类最古老的行业之一,堪称现代金融业的鼻祖,是抵押银行的前身,中国是世界上最早出现典当活动并形成典当业的国家之一。经考证,中国的典当业萌芽于东西两汉,肇始于南朝佛寺长生库,入俗于唐五代市井,立行于南北宋朝,兴盛于明清两季,衰落与清末民初,被取缔于二十世纪五十年代,而复兴于当代改革开放,经历了1600多年的历史沉浮。

(本报记者 胡健)

好消息! 达州农商银行“收银通”重磅来袭 高安全、低费率! 开启二维码支付新时代!

近日,达州农商银行召开达州收银通培训会议,该行邀请了江南农商银行的两位专业老师对达州收银通业务进行了深入的讲解和培训。全行累计140余名中层及骨干参加此次培训。至此,达州收银通业务在达州范围内正式启动。

据悉,达州收银通是达州农商行和江南农商行与腾讯、阿里巴巴联合打造的微信、支付宝交易资金清算服务产品,是依托支付宝支付、微信支付、京东支付、手机QQ钱包等通道应用条码技术,由该行向商户提供的、通过手机等移动设备为收付款人之间提供的货币资金转移服务。达州农商银行积极顺应“线下收单线上化”的新趋势,在今年9月与江南农商银行达成合作协议,开通了微信、支付宝二维码收单业务。

“收银通”业务的推广,是达州农商银行在提升客户体验和提供便捷支付服务上迈出的重

要一步,更是建设成为一流零售银行目标的重要举措。为实现基础客户群、派生存款和中间业务收入等目标的多重提升具有重要作用。

收银通业务优势:费率低,统一费率0.3%,优质客户可申请优惠费率,支持信用卡(无封顶);安全性高,以银行为后台,有保障;金额 unlimited;入账方便,直接入账到银行账户,不需体现,T+1日入账,一般下一个工作日下午3点入账;支持腾讯、支付宝、银行三方举办的优惠活动;支持分店和多收银台模式,统一清算;一码同时支持微信、支付宝、京东;收款通知采用微信实时通知,可绑定多人。达州农商银行收银通商户享受支付宝奖励金,使用达州农商银行收银通支付立享优惠最高999元。

怎样申请收银通? 商户只需持营业执照、法人身份证和达州农商银行的银行卡前往达州农商银行任意一网点均可申请办理。(黎贞)

“精准扶贫让我过上了好日子”

——达州农行精准扶贫侧记

在摸清情况的前提下,达州农行委派干部驻村挂职专门负责帮扶,做实扶贫基础工作。市分行相继委派2名干部驻进定点帮扶的大竹县中和乡狮子村挂职任村主任助理,专职负责对市分行机关重点帮扶的49个贫困户的基础性帮扶工作和相关扶贫资源、扶贫政策的协调沟通联系,以及技术培训和指导等。7个县区支行也相继对所定点帮扶的贫困村委派了干部,根据地方政府的安排,分别挂职任第一书记、村主任、村主任助理等职务,专门驻村负责精准扶贫、精准脱贫工作。

统计显示,该系统负责11个贫困村的贫困人口中有40%、223户是因病因残致贫,有60%、333户是因为产业发展能力弱导致贫困,因此区别致贫原因,对症下药治“穷根”。据统计,2015年以来,该系统累积自筹资金51万元,重点用于定点帮扶贫困村因病因残致贫类人员的帮扶。对发展产业能力弱的贫困户,该行筹集资金建立了贫困村的“产业发展基金”,帮助其发展高山蔬菜、鸡鸭养殖、特色水果种植等三大产业。据统计,到目前,该行已向11个贫困村资助产业发展基金26万元,支持了鸡鸭养殖、蔬菜种植、水果种植等,培育出了具有一定带动能力的产业链。

自2015年以来,该行共计筹集资金20余万元,对中和乡狮子村等5个贫困村的小学、幼儿园进行了改造,解决了教育资源紧缺的瓶颈问题。同时,投入10万元资金对6个贫困村的村委办公条件进行了改善,并对达川麻柳镇三庙村等个别需求量大大的村安装了复印机、监控设施等,方便了群众。根据贫困村的饮水条件,该行出资对开江讲治镇大雄村等2个饮水困难的贫困村进行了饮水改造,解决了村民饮水的困难问题。该行还相继筹集5.62万元资金,在渠县鼓坪村等3个定点帮扶的贫困村建立了4个垃圾归集池,使农村垃圾实现了定点堆放,改善了环境脏乱差的面貌。

据介绍,近年来,该行充分发挥自身所积累金融资源优势,将信贷资源配置到达州扶贫攻坚的重要领域,撬动了社会资金向扶贫产业流动,形成了巨大金融效应。截至发稿时,该行扶贫贷款余额达到了107.8亿元,主要采用银政、银企合作方式,投入特色产业、龙头企业、重点扶贫开发项目、互联网+等,分别助力了万源和宣汉旅游产业、通川和达川城郊休闲农业、大竹芭麻和渠县黄花等特色农业、开江鸡鸭养殖产业等10多个县域主导产业的发展,形成了“企业+贫困户”、“项目+贫困户”、“互联网+贫困户”等扶贫产业链,使1万多建档立卡贫困人口融入有关产业链,释放出了金融扶贫的巨大效能。(完)

(郑年孝)



相约农行

主编 沈雯
编辑 卢璐
胡健

官方微信 dzwbwx
官方微博 dazhouxinwen

报料热线:18982866999