

达州银行荣登2017中国中小银行先锋榜

9月28日,由《每日经济新闻》主办的中国商业银行价值论坛在北京举办,该论坛首次发布了中国银行业价值经营指数,并分综合效益榜、创新发展榜、普惠金融榜等六个维度评选了中国中小银行先锋榜。达州银行在全国163个中小银行中脱颖而出,一举获得“综合效益榜十佳”的荣誉。

此项荣誉是对达州银行长期以来助力实体经济、服务社会发展的褒奖和肯定。自成立以来,达州银行始终坚持差异化、特色化、专业化发展道路,以“服务小微企业、社区居民和县域经济”为市场定位,把握达州发展脉络,打造特色化发展之路。截止2016年末,达州银行拥有营业网点30家;资产总额546亿元,是成立之初的27倍;各项存款274亿元,是成立之初的12倍;各项贷款86亿元,是成立之初的13倍;注册资本金30亿元;资本充足率22.63%,年纳税额超过2亿元,连续五年成为达州市“十大纳税企业”。

获得全国中小银行“综合效益榜十佳”既是对达州银行过去成绩的肯定,又是新的历史起点。在积极稳妥推进



业务发展的基础上,达州银行面向未来提出了“12345”发展规划,通过竭力践行“致远行、创价值”的经营理念,根植达州,适时实现跨区域发展,以期推动达州银行从“地方性银行”到“区域型银行”并发展成为“全国性银行”,最终打造“百年老店”。

·侯雷·

创业致富贷 暖暖工行情

——工商银行达州万源支行创新信贷方式致力金融精准扶贫

位于大巴山深处的万源市属革命老区,革命战争时期为中国人民的解放事业做出了巨大的贡献和牺牲。但由于万源属典型的大山区,山高坡陡,自然条件恶劣,经济基础薄弱,重点产业较少,劳动力整体素质不高,大部分贫困村没有集体经济收入,贫困群众自我发展能力不足,造血功能不强,脱贫攻坚任重而道远。到2016年末,全市仍有建档立卡贫困村170个、贫困群众50212名,且大都居住在边远、高寒山区,都是贫中之贫、困中之困,自我发展能力弱,减贫成本高、脱贫难度大。

强化四级联动 致力精准扶贫

在万源,工商银行是唯一一家总行和省、市、县四级行均参与当地金融扶贫、精准扶贫、定点扶贫的金融机构。15年来,工商银行在万源先后开展了项目扶贫、教育扶贫、卫生扶贫、救灾扶贫、科技扶贫、绿色扶贫等多项工程,累计无偿投入扶贫资金(物)7000多万元,涉及50多个乡镇,惠及群众40多万人,有力地促进进行路难、看病难、上学难、饮水难“四难”问题的解决,推动了革命老区人民的生存环境的改善和社会经济的健康快速发展,产生了良好的社会效应,取得了令人瞩目的成绩,受到了各级党政的充分肯定和社会各界的高度评价。

万源支行创新方式多举措开展精准扶贫工作。在定点联系帮扶单位——万源旧院镇大伦坎村,该行一是与该村党支部开展“两学一做”联建活动,在扶贫村上专题党课,教育党员学习农民群众艰苦奋斗不怕困难的优良作风,进一步增强基层党组织和党员在脱贫攻坚中的战斗堡垒和党员先锋模范作用;二是支行16名党员与精准扶贫户结对联系、帮扶,密切党组织与困难群众血肉联系,每人帮扶5-10户,利用双休日、节假日多次进村入户看望精准扶贫户,了解其生产生活情况和需要帮扶情况,增强他们脱贫致富的信心。三是注重探索转变精准扶贫模式,在组织员工募集生产发展资金2.9万余元,扶持贫困户生产发展,用于购买鸡苗、饲料、预防药和养殖技术培训的基础上,又借助融e购电子商务平台,推介万源茶叶、黑鸡、腊肉、红豆腐等特色农产品实现网上销售,仅2016年实现融e购平台交易额1072万元,有效地增加了贫困户的经济收入;四是积极协调万源市政府

有关职能部门,出资300万元解决了5.8公里社道公路建设,100万元修建1座便民桥等,解决了村民出行困难等实际问题,受到了广大老百姓的交口称赞。

创新致富信贷新方式 探索精准扶贫新路子

养殖户小波今年29岁,经营万源市小波家庭养殖场,主要经营项目为肉牛的养殖、销售。通过该行多次上门调查了解到小波2012年开始养牛,通过自己的努力,规模逐步扩大,于2015年1月成立了家庭农场,小波通过每年支付800元的租赁土地费,现在已经修建了拥有占地400平方米的圈舍,最大圈牛量64头,因自身资金的问题,农场的圈舍大部分空缺,但小波能吃苦、干实事、有激情。经行内研究讨论,该行的“创业致富贷款”可以给予小波资金上的支持,小波购买了22头小牛,总价11万元,按照购买每头已经喂养了3-4个月断奶小牛成本价5000元计算,经过一年左右时间饲养,每头牛到出栏的销售额为12000元左右,扣除成本支出,则22头牛预计可盈利7万元,同时小波通过购买本村精准扶贫户家里的玉米和草料,带动了本村10余户脱贫,人均年增收1000余元。

截止2017年3月,万源支行累计发放致富创业贷款10笔,发放金额178万元,带动精准扶贫户65户,预计人均年增收6000余元。目前还储备或已完成上门调查10户,准备资料归集齐后上报贷款流程。2017年预计可发放贷款30户,带动精准扶贫户150余户,并通过致富创业贷款方式支持种养大户,进而带动周边精准扶贫户增收,实现金融精准扶贫的帮扶作用。

·周涌涛 漆慧霞·

“精准扶贫让我过上了好日子”

——农行四川达州分行精准扶贫侧记

“农行精准扶贫让我过上了好日子!”

大竹县中和乡狮子村四组袁秀勇在10月14日接受电话采访时说的一句话,更是他想对自2015年以来结对帮扶他家的达州市政协委员、农行达州分行党委书记、行长刘小驹表达的一句话心声。



刘小驹(左三)了解贫困户发展养殖产业

据袁秀勇介绍,2015年,因实施精准扶贫,他家与距达州市主城区100多公里远的农行达州市分行刘小驹行长结为了“亲戚”。自那以后,为了拔掉他家的“穷根”,刘小驹先是入户调研,继而是谋划帮扶方案,紧接着是按计划实施,逐步地解决了他一直以来渴望发展西瓜、高山蔬菜、葡萄种植的资金、技术、生产资料短缺等系列困难,帮助他实现了发展家庭产业的梦。2016年,他家实现产业收入超过了6万元,在狮子村树立起了“摘帽”的榜样。

同样受惠于刘小驹结对帮扶的,还有该村8组的建档立卡贫困户陈太元家。因为自身残疾、妻子患风湿心脏病,再加上未成年的女儿上学,陈太元家成了狮子村的特困户。与刘小驹结为“亲戚”后,原本死气沉沉的家庭增添了一簇旺盛的篝火,一家三口常年都感觉到了幸福生活的温暖。采访中,他介绍说,2016年,妻子心脏病复发,原计划转院到异地治疗,但自身又缺乏社会关系,仅办理入院手续等都极为困难。城里的“亲戚”刘小驹得知情况后,5次联系和沟通,最终他的妻子转入了大竹县人民医院住院治疗,仅此一项就

省掉了10余万元的异地医疗费用。他腼腆的表情中充满了感激,说:“真是谢谢刘行长了!”

2015年,市分行和7个县支行党委主要领导班子成员,多次深入各支行定点帮扶的贫困村开展入户调研,摸清了全系统结对帮扶的11个贫困村的基本情况,掌握了各村产业发展现状,逐一找准了农户致贫的“病根”。根据不同的村情,全市农行8个单位制定了11个对口帮扶贫困村的精准扶贫、精准脱贫规划和年度实施计划,按照“一村一特色”的指导思想,把重点落脚在产业扶贫工作上,依托扶持产业发展,带动脱贫致富。(一)

·郑年孝·