

名校硕士放弃外企 20 万年薪 登三轮西安交大门外卖凉皮

他放弃了世界 500 强企业部门主管的岗位及 20 余万元的年薪，并与过去 3 年告别：出差不再只坐飞机、酒店不再只选五星级，更没了偶尔去美国、欧洲或日本因公出差的机会……

揣着西安交通大学研究生的毕业证，他重新回到母校，站在学校对面那条名叫“金水路”的巷口，骑着生锈的三轮车，带着一张桌子、4 把凳子，在日头下，开始了新生活——卖凉皮。



庄栋的硕士研究生毕业证书



1 一名交大毕业研究生的转变： 曾经年薪 20 万 如今街边卖凉皮

西安交通大学南门对面的金水路路口，一个名为“小庄师兄”的凉皮摊位吸引了市民张先生的注意，这个只有一辆生锈的三轮车、一张案板、一把遮阳伞、一张桌子、4 把凳子的摊位，却拥有一名“英语口语很棒”的老板。

据说，老板是西安交通大学毕业多年的研究生。

23 日中午 12 时，这个摊位照常出现在路口，附近摆摊的商贩说，这个摊位在此时间不长。

正是午间饭点，1 个小时内，卖出凉皮 17 碗，一碗 5 元。赶上人多时，桌子和凳子明显不足，老板只能求助隔壁摊位。调凉皮、送餐、收拾餐具……

“小庄师兄”只有两人在忙活，一个叫庄栋，一个叫庄楠，是亲兄弟，庄楠比哥哥庄栋小两岁。

“来光顾的很多都是我的师弟师妹，原来在学校他们都叫我小庄师兄，现在我的凉皮摊也起这个名字。”摊位老板庄栋说，2012 年，他毕业于西安交通大学材料科学与工程专业，硕士研究生学历，毕业三年了。弟弟毕业于西安工业大学机械专业。

事后，华商记者分别验证了二人的毕业证。

庄栋说，当年他的高考成绩可以上除清华北大以外的任何国内学校，他选择了西安交通大学，是本硕连读，

硕士时研究的方向是关于核能应用方面的材料研究，但研究生毕业后，他选择了与自己专业不同的单位——世界 500 强企业“宝洁”。

9 月 16 日，在西安交通大学研究生会的微信公众号内，发布了一篇“卖凉皮的给你讲该怎么进宝洁”的文章，向即将毕业的学生讲述庄栋在毕业前后如何能到宝洁工作的经历。

庄栋说，他大学准备出国，但由于家在宝鸡农村，父母靠种植猕猴桃，收入不多。为了不和家人增添负担等因素，他放弃了。为了进宝洁公司工作，自己做了大量准备，最终在近千人的选拔中，通过了多次中英文面试，顺利

进入该企业，在上海工作。

庄栋说，离职前，他已成为“宝洁”公司生产部门的主管，年薪 20 余万元。与此同时，他也享受着一些世界级企业员工的待遇，出差只坐飞机，酒店只住五星级，偶尔还有机会前往美国、欧洲、日本等地出差。“辞职前，我们部门领导还想再提拔我一下。”庄栋说，此时，一个创业想法驱使他做出决定，离开上海，回西安。

庄栋曾经的领导蔡先生证实了他的说法。“我多次挽留他，但他的创业想法挺成熟的，而且决心很大，我不想耽误他的前程，其实，他走了，我个人觉得挺可惜。”

2 想法： “不试一下，真对不起自己”

庄栋说，他是个很有规划的人，本科时，已做好职业规划：先进大企业干 3 年，然后去小企业干 3 年，之后，选择创业。眼见自己的一个个想法，被其他人实践并取得不错成绩，庄栋说，不想再错过机会，想用互联网颠覆传统行业。

除了创业的动力，庄栋说，前辈已让他看清自己的未来：继续升职、加薪。他说，上海高额的房价让他看不到自己的未来，“即使我年薪 30 万，想在上海买套房、过有尊严的日子也很难。”父母的年收入只有三四万元，只能勉强帮兄弟俩其中一人在西安支付

一套房的首付，兄弟俩都不愿让父母这样付出。再加上父母现在相对年轻，自身还没那么大压力，他认为，机会既然来了，很可能稍纵即逝，时机必须把握住。“我想不试一下，要不，真对不起自己。”

庄栋选择的创业项目是卖凉皮。除了女友的支持，包括自己的父母、曾经的领导、同学都不理解他的行为，庄栋说，他也有压力，但已经成熟的方案不想放弃，他已经筹集了 30 余万元，开始创业。

庄栋的女友小朱认为，之所以支持男友，她认为，在企业打工，永远是

给别人打工，很可能一个错误就会断送前程，只有创业，才能足够有安全感，所以她支持男友的决定。

庄栋说，亲戚中有人在从事凉皮生意，自己虽是这个行业的新人，但他通过购买、研制等方式，研制了自己的凉皮配方，多年前，弟弟已在多家世界级快餐连锁企业担任管理工作，也在参与这个项目。由于一直没找到合适的门店，庄栋与弟弟选择先支摊位营业。

庄栋说，每天凌晨 5 时许，他要乘坐 400 路公交车将 40 多斤的凉皮从住地大寨路运往学校附近，中午 12 时出摊，赶一波饭点，晚 7 时后，再摆摊 3 个

多小时的夜市，20 多天的运营，每晚都是接近凌晨才能到家。“原来只是觉得上班累，现在真是在用命拼，一天流水也就近千元。”

庄栋说，店铺谈下，他就不会再摆摊，而店铺也仅仅是他全部创业计划中的一小部分，“按照我们前期计划，大概三个月后，基本布局就能有了雏形，现在还是商业秘密，到时，大家都会知道如何利用互联网+，去改变凉皮了。”

与此前红极一时的“西少爷肉夹馍”等通过互联网+，成功餐饮案例，庄栋说，他的想法肯定与前者不一样。

3 有人称赞“年轻人有闯劲” 有人觉得“房子可以先不买”

23 日，华商记者针对“研究生毕业多年后，摆摊卖凉皮”一事，通过网络、电话、电子邮件等方式采访了 41 名市民，其中有 32 名市民表示支持，约占受访者中 78%，有 9 人表示不能理解，约占受访者 22%。

赞成者：

市民刘先生：以前北大毕业生能

卖猪肉，为什么西安交大学生不能卖凉皮，而且既然能放弃那么高的薪资，他的想法一定很成熟了。

市民方先生：中国就需要这样的年轻人，现在不是讲万众创业吗？我觉得这个年轻人不错，有闯劲。

市民左先生：互联网已经让很多传统走向了没落，淘宝让服装业快不行了，互联网的成功已经多次证明，它的未来意义，应该给这个小伙子点赞。

市民刘先生：陕西的饮食一直都走不到全国前列，就是缺少这样有闯劲和新思维的年轻人存在。

反对者：

市民常女士：他的薪水比我高太多了，我都可以过得很好，他为什么不能？房子可以先不买，应该先和女朋友结婚，他父母也不容易，是该享受一下

生活了，人挣钱是为啥？还不是想过好日子，现在不行吗？非要成功？人也不一定必须成功啊，以后也有机会啊。

市民刘先生：都说互联网思维好，我看不一定，很多人只看到了成功者，却没有看到背后有那么多失败者。

市民张先生：创业有风险，年轻人有冲劲是好的，但不能急于求成，还需要多历练，跨行业创业，确实，有点二。（据商报）

主 编 王爱民

官方微信 dzrbdzwb
官方微博 dazhouxinwen
投稿邮箱 dzwbjzx@sina.com

报料热线：2382258