



c ó n g

巴风 寶韵 水墨达州



达州市文化体育和旅游局宣

补贴进入倒计时 达城车市再升温

岁末钟声渐近,2024年消费品补贴政策即将落幕,而明年是否还会延续补贴不得而知。这种不确定性使当前达城车市处于一片复杂且充满机遇的氛围中。有人果断出手,有人观望揣测,车商们也在博弈,但这些都没有影响达城车市年末销售的火热。

提前下手 搭上补贴末班车

近段时期,达州汽车消费市场呈现出一片火热景象。众多消费者听闻补贴政策即将到期,纷纷加快了购车的步伐,想在政策末期抓住这波福利。

12月19日,达城某品牌4S店内,看车的市民不少。张先生便是众多购车者中的一员,他选中的是一款紧凑型SUV。该店销售人员介绍,这款车凭借其简约大方的外观、宽敞的空间、丰富的配置以及出色的性价比,成为店内的明星产品,官方指导价为15.77万元,前几个月店内现金优惠在1.5万元左右,同时还有一些诸如脚垫、玻璃膜等常规赠品。近期,随着补贴政策进入倒计时,该款车型的优惠力度也随之提升,除了原本的1.5万元车价优惠外,4S店为了冲量还有额外现金优惠,加上可申请的补贴,总共算下来可优惠2万多元。算上购置税、保险、上牌等费用,总价在15万元以内完成落地。“这款车我关注很久了,本来还在犹豫,但是一想到补贴政策马上就没了,这时候买车能省不少钱,就赶紧下单了。”喜提爱车的张先生开心地说。

在达城,不少消费者也有跟张先生一样的想法。他们表示,补贴政策让他们坚定了购车的决心,甚至提前了原本的购车计划。一些原本打算明年再购车的消费者,考虑到补贴政策的不确定性以及年底较大的优惠幅度,而选择在近期出手。达城多家4S店销售人员表示,近段时间到店咨询和购车的客户数量相比前几个月有了显著增长,部分热门车型甚至出现了供不应求的局面,不得不延长交付时间。

也有部分消费者持有不同态度,“虽然补贴快结束了,但也许明年还有新的补贴呢?厂商也可能会推出其他优惠活动,可以再观望观望。”这一类消费者认为,不必因为补贴政策即将结束就匆忙做决定,车市行情变幻莫测,后续可能会

有其他促销手段或价格调整,他们愿意耐心等待更好的购车时机出现。

优惠加码 4S店加紧清库存

乘着补贴政策的末班车,厂商优惠继续加码,无论是新能源汽车,还是传统燃油车,大家都在积极加入这场年末价格战。

在新能源汽车领域,各大品牌都使出浑身解数吸引消费者。某国产新能源品牌4S店,除了延续之前的金融贴息政策外,还额外增加了2000元的现金优惠,并且免费为消费者安装充电桩,赠送三年的基础保养服务。另一家4S店,部分车型则推出了“0首付、0利息”的购车方案,同时在车价上给予2—5万元的优惠,还赠送价值数千元的智能家电大礼包,并且延长了电池质保期限。

而传统燃油车方面,降价幅度同样不小。某品牌主推的紧凑型轿车,一直是市场上的热门车型,之前的优惠幅度稳定在2—2.5万元之间,而近期,优惠已突破3万元,其高配车型优惠幅度更是达到了3.5万元。店内另一款SUV车型,在保持原有补贴的基础上,车价优惠也增加了3000元。

在这场年末价格战中,豪华品牌也展现出了相当大的诚意。某豪华品牌的一款中型轿车,指导价为29.98万元起,目前优惠12万元左右,17万多元就能成交。同样,另一品牌的豪华SUV车型,指导价38.83万元,优惠后裸车价24万多元。记者从某汽车类APP中看到,降价榜单前20名大多为豪华品牌车型,榜单第一名的车型,最大降幅超45%。记者在达州一家4S店找到了这款车,销售经理表示,这个降幅信息基本准确,但要满足分期购车、旧车置换等条件。该销售经理还透露,“年底是汽车销售的传统旺季,厂家为了完成全年的销售任务,会给4S店下达非常严格的销售指标。为了达到指标,拿到厂家的返点奖励,我们只能



在车价上做文章,尽可能地降低价格以吸引消费者。而且今年市场竞争格外激烈,库存压力也比较大,如果年底不能把库存消化掉,明年的资金周转将会面临很大的问题。”

保持清醒 穿越车市迷雾

近年来,国内汽车市场蓬勃发展,新的汽车品牌也不断涌现,这为消费者提供了更多的选择,但另一方面,也带来了一些潜在的风险。随着市场竞争的加剧,车企的“洗牌”也正在加速开展,部分规模较小、产品力不足、资金实力较弱的车企在激烈的市场竞争中逐渐败下阵来,出现了倒闭或经营困难的情况。消费者如购买这些品牌的汽车后,面临着售后服务无法保障、车辆配件供应短缺等问题,将给他们的用车生活带来极大的困扰。此外,车企倒闭还将导致其品牌的二手车残值暴跌,使车主资产迅速缩水。

业内人士建议,面对复杂的市场环境,消费者在购车时要更加理性和谨慎。在品牌选择上,应优先考虑那些具有悠久历史、良好口碑和强大技术研发实力的品牌。这些品牌拥有更丰富的经验和深厚的技术底蕴,产品质量、售后服务等方面都有着较为完善的体系,可以为消费者提供更可靠的保障。

在购车过程中,消费者要仔细阅读购车合同的每一个条款,明确车辆的价格、配置、交付时间、售后服务承诺等内容,避免陷入合同陷阱。对于贷款购车的消费者,要详细了解贷款的利率、手续费、还款方式等信息,确保自己能够承担贷款压力。

业内人士分析认为,当前对于有购车需求的消费者来说,是一个比较好的下手时机。一方面,补贴政策即将结束,在年底购车能够享受到实实在在的优惠。另一方面,商家的清库存任务也给消费者带来了一定的惊喜。对于大多数消费者来说,买车不是小件,一定要保持清醒的头脑,充分考虑各种因素,做好调查和比较,才能做出明智的选择。

□记者 任林早



达城某品牌4S店。

达州晚报

消

费



11

星期五

2024年12月20日

13508257150

□主编:洪叶
□编辑:杨惠要
□责编:刘保彬

了解更多达州本土资讯,请扫描二维码,关注达州融媒APP。



达州融媒