達州晚報
潮流风向标
消费
旅游·汽车
美食·娱乐
周刊
11
2023年12月1日
星期五
13508257150
□主编:洪 叶
□编辑:郝富成
□美编:郝富成

军大衣翻红网络

年轻购买者有所增加,南北销售差异大

在上个世纪八十年代初,既便宜又保暖的军大衣是很多国民的穿衣选择,且这股风潮一直延续到了上世纪九十年代,直至皮夹克、羽绒服的出现才逐渐被取代。

近日,随着一群大学生裹着军大衣笑着走进教室的视频刷屏网络,军大衣再次走进大众视野,甚至有网友表示"军大衣正在占领冬季市场"。

11月28日,红星新闻记者通过实地探访多家店铺,以及线上对话多名商家与消费者后了解到,目前电商平台的军大衣销量确有上升,但线下的实体店铺销量则需根据地域区分,在气候较为暖和的南方地区,军大衣并未有明显的销售变化,而气候较冷的北方地区则销量较以往有所增加。

此外,不少在近期购买了军大衣的年轻消费者也向红星新闻记者表示,购买军大衣并非其主要的穿衣选择,新奇好玩才是主要购买原因,"分场合穿着玩,而且也便宜,穿一两次就扔了也不心疼。"

军大衣刷屏网络 线上商家:今年有较多学生购买

11月10日,一网友发布了一则大学生身穿绿色军大衣走进教师的视频,立即引爆全网。

视频显示,IP定位为沈阳农业大学的一间教室里,约有8名男生身着绿色军大衣依次走进教室,引来周围同学围观。而该视频的配文则是,"不是羽绒服买不起,是军大衣更有性价比"。在该视频的评论区,不少网友纷纷表示,军大衣价格实惠还保暖,值得拥有。

红星新闻记者注意到,该视频爆火后,多个短视频平台上均出现了许多类似的模仿视频或衍生的军大衣、花棉袄段子视频。而这些视频的参演者,许多都为年轻的大学生,且他们所处的账号IP也多位于河北、辽宁、山东等北方地区。

11月27日,红星新闻记者联系上前述视频的发布者小良(化名)。对方告诉记者,他也没想到自己的视频会爆火,也未料到军大衣会因此刷屏网络。据小良介绍,当初购买军大衣时,"就是突发奇想,也是想买一件过冬的衣服,看到军大衣不错,几个同学商量了一下就一起买了。"至于是否会用军大衣替代羽绒服,小良表示,买过军大衣之后暂时没有购买羽绒服的想法,但是羽绒服还是要有的,毕竟不是什么场合都适合穿军大衣。

就读于河北大学的小圆(化名)告诉记者,他一周前便在某直播间下单了一件78元的军大衣。"就我自己穿,一个人穿出门时,确实很尴尬。"小圆说,独自穿军大衣出门会引来很多路人的注目,但他因为时常需要到户外去拍摄自然照片,所以不得不穿军大衣御寒,"户外环境比较差,穿羽绒服容易被树枝挂坏,军大衣就不怕,就算坏了这个价格我也不心疼。"

就读于北京某大学的小张(化名)则告诉记者,他也是在网上看到有人发布了穿军大衣上课的视频,出于好玩的心理才号召室友一起购买的。"价格比羽绒服要便宜很多,而且大家一起穿就没那么'打眼'。后来有很多其他班级的同学都找我们要链接,而且我也看到好多校友都在穿军大衣。"

"今年学生买军大衣的人数比往年多,但还是北方需求量较大,南方也有发货。线上销售还是单件卖的多一些,但团购的也有。"一销售军大衣的电商客服告诉红星新闻记者,目前其店铺在平台的销售量已过万,近期的销量有明显的上升趋势。

另外,淘宝一商家也告诉记者,他们所售卖的军大衣是以保暖性为主的衣服,其穿着不限职业,"今年的话,相比往年有较多学生购买,发货则是(冬天)北方比较多。"

南北销售差异大 成都实体店:销量并无实际变化

气温骤降,买一件羽绒服过冬是不少人的选择。但近年来,却有越来越多的人在购买时发现,要买件既符合预算、质量又有保障的羽绒服很难,"买便宜的,又怕质量不过关;买质量好的,价格又贵到无法接受。"一时间,不少消费者将御寒取暖的衣物放到了军大衣上,并纷纷表示,相比几百几千的羽绒服,军大衣在保暖的同时,更加具有性价比。甚至还有网友称,军大衣正在占领冬季市场。

那么,实际的市场行情是否真的如此?11月28日,红星新闻记者走访了成都多家售卖军大衣的实体店。

"网上看似军大衣很火,但也要分地区,像成都这样天气不算特别冷的,根本没啥变化。"成都一劳保用品店老板告诉红星新闻记者,他是做相关服饰批发的,其中军大衣也是其所售服装之一,"我们这里军大衣的购买者主要是单位集体团购,以及一些去川西高原游玩的游客,一年大概能销500来件。"

该老板说,就目前来看,他的主要客户并未发生变化,"就是一些工地上的农民工,以及从事冷库方面工作的从业人员会买,还没有成都这边的学生来买过。"另外,他还表示,在成都一带军大衣的零售价并不统一,有七八十一件的,也有一百五六一件,但均不会超过两百元。"成都至少也有上百家店铺在卖军大衣,但这么多年基本上就没涨过价,根本涨不起来。"

成都一家售卖户外装备的老板也告诉记者,在她这,好一点的军大衣100元一件,一件大约5斤重;次一点的则要70元一件。"成都天气好,冬天也不算特别冷,很少有人买军大衣。"该老板说,因其店铺会承接一些机关部门的订购,所以一年会有1000多件军大衣的销量,偶尔也会有一些零散的务工人员因换季或其他需要来购买军大衣,"但总体来看,我们的销量并没有实际变化。"

对于网上有关"军大衣正占领冬季市场"的说法,该老板表示,此类说法过于片面,"只能说北方比较冷的地方确实有这个需求,毕竟军大衣保暖又便宜,但像南方地区,很少有年轻人或普通市民购买军大衣。"

军大衣在成都的销售并未有网上传的那么火爆,那么其在北方又是如何呢?据齐鲁晚报报道,在临沂久宏劳保用品店,老板刘长宏表示,从11月份以来,每天都会有人电话咨询军大衣售卖价格、发货渠道等问题。与卖不动的羽绒服相反,在他店内,单军大衣这一项,营业额就比往年翻了三倍。

"一件军大衣百元左右,价格比好的羽绒服要便宜十几倍二十几倍,保暖效果也不差,打理清洗起来也方便。"说起军大衣走红,刘长宏认为性价比高是根本原因。

(据红星新闻)

成都某劳保用品店里的军大衣被放在角落出售。

了解更多达州本土资讯,请扫描二维码,关注掌上达州APP。

掌上达州