



cóng

巴风 賓韵 水墨达州



达州晚报

消费

潮流风向标

旅游·汽车
美食·娱乐

周刊

10

2023年2月17日

星期五

1558060002

□主编:洪 叶
□编辑:任林早
□美编:任林早了解更多达州本土资讯,请扫描
二维码,关注掌上达州APP。

掌上达州

国补退场 厂商接棒

记者探访稳中向好的达城车市

汽车被称为消费的“四大金刚”之一,正在成为消费的重点领域。今年开始,虽然车辆购置税减半政策以及新能源汽车购置补贴政策悉数退场,但不少车企、商家接过“接力棒”,通过车价直降、购车送礼、置换补贴等多种形式,将实惠给到消费者手中。今年以来,达城汽车市场保持稳定姿态,市民购车热情不减。



市民购车热情不减

2月15日,达城一家4S店内人来人往,除了维修、保养的“老客户”以外,咨询、看车的市民占了大多数。

“今天是第二次过来看车了,试驾没问题就打算交定金。”市民韩先生看起来心情不错,乐呵呵地说着,“年前我就来看过一次,对这款车还是基本满意的,那时候还有购置税减半的政策。但是我还需要跟另一款车作对比,加上那时手头不太宽裕,买车的事情就搁置了。”韩先生表示,虽然购置税减半政策取消了,但加上商家赠送的机油保养和礼品综合算下来,落地价与之前相差不多。

与该店相比,相邻的另一家4S店稍显冷清,但也不乏咨询看车的市民。“我是想换一辆新车,旧车也是这个牌子的,开起来很顺手。”市民彭先生表示,他早已经有了心仪的车型,现在是想体验一下实车,再谈一下价格和置换补贴,合适就下手。

“我喜欢旅游,也正在考虑买辆车,解锁自驾游新方式。但是我不太懂车,还需要多了解一下。”与彭先生一同前来的,是其妹妹彭女士,她表示,随着疫情防控政策的优化,让其对旅游的热情空前高涨,自己有辆车的愿望也更加迫切,计划今年“五一”之前提车。

“2023年以来,我们店每天都能卖出几台车,多得时候能卖出十几台。”该4S店销售人员告诉记者,1月份,店内所有车型总销量超过200台,基本与去年购置税减半政策实施期间持平。

商家对2023充满信心

随着经济大环境不断复苏,当前达城汽车市场持续保持较高的活跃

度,购置税减半政策的取消,对于市场的影响有限,汽车市场从政策驱动逐渐转向市场驱动。厂商拿出优惠,更多让利给消费者,汽车消费潜力被不断释放。

保养服务对于消费者来说是相当实用的赠品,某品牌4S店推出保养套餐,交99元便可购得5次机油保养服务,价值超2000元;也有4S店直接赠送多次保养服务,让车主用车省心又省钱,同时赠送包含太阳膜、行车记录仪、脚垫的购车大礼包,价值数千元。

赠品不够?直降更划算。记者走访了解到,相比于去年下半年购置税减半政策实施时期,多数在售车型都有了更大的降价幅度。以某款中型轿车为例,去年下半年优惠后的裸车价为16.5万元,目前,在满足店内上牌、店内上保险等条件的情况下,裸车价能优惠到16.1万元,虽然没有了购置税减半的政策,但与去年下半年的落地价相差不多。在某豪华品牌4S店,部分车型的直降幅度超过10万元,甚至达到12万元、13万元,实际售价相当于指导价的7折左右。

为了提升驾驶体验感、乘坐舒适度,打算将旧车换新的消费者也大有人在。对于有置换需求的消费者,厂商也给出了数千元的置换补贴。部分4S店,指定品牌的旧车置换能给到过万元的补贴。不少商家表示,目前汽车销量稳定,仍在策划更大力度的促销活动,对于今年的汽车市场,他们充满信心。

新能源价格战再起

随着汽车科技化、智能化的发展脚步,当前,新能源汽车在市场上得到了越来越多的关注。据乘联会数据显示,2023年1月,比亚迪宋PLUS新能源汽车力压一众传统燃油车,继续霸占国内汽车销量榜榜首的位置,

值得一提的是,榜单前20位中,新能源汽车占据了7个席位,占比超过了1/3。

燃油车一边内卷,新能源汽车价格战同样打得火热。近日,新能源品牌特斯拉连续迎来两次大幅降价,打响了本次新能源价格战的第一枪。其国产车型Model 3起售价22.99万元,Model Y起售价26.19万元,创下历史新低,同时收获了大批订单。特斯拉的这一波操作,给国内新能源汽车市场带来了不小的冲击,大部分车企不得不以降价的方式来应对。

特斯拉降价后不久,问界成为首个降价的自主新能源汽车,其中问界M5 EV调整后售价为25.98万元起,M7调整后售价为28.98万元起,最高降幅3万元;作为新势力的一员,小鹏也显得“坐立不安”,从其公布的新年价格体系看到,除G9之外,G3i、P5、P7三款车型都进行了价格下调,降幅为2万元—3.6万元;相比简单明了的降价,零跑汽车采用了另一种方式,对旗下C01车型推出5000元抵3万元的限时补贴。此外,埃安、哪吒、蔚来等品牌也先后加入价格战,除了现金优惠外,还推出了包括置换优惠、保险补贴、选配打折等一系列的促销手段。

关于油车与电车究竟谁更好的问题,经常被消费者拿出来探讨。与传统燃油车相比,新能源有着自身的优势:成本低、颜值高、动力强、配置多。但其弊端也相当明显:续航短、充电慢、保费高、修车贵。综合对比来看,二者无关于好坏,适合自己才更重要,对于城市代步来说,新能源汽车是个不错的选择;对比长途出行的表现,显然是燃油车更胜一筹。当前,新能源价格战打得不可开交,且有着持续升温的趋势,而对于消费者来说,未尝不是一个购车、换车的好时机。

□达州日报社全媒体记者 任林早