

购置税减半实施20多天 达城汽车销售行情出现回暖迹象

今年来,受疫情、油价等因素影响,国内汽车市场持续低迷。近日,财政部、税务总局就减征部分乘用车车辆购置税有关政策发布公告,自2022年6月1日起至2022年12月31日,购买单价(不含增值税)不超过30万元的2.0升及以下排量乘用车,减半征收车辆购置税。政策落地以来,激发了不少市民的购车欲望,达城汽车销售行情出现回暖迹象。

□达州日报社全媒体记者 任墨藻



潮流风向标

汽车

旅游·汽车
美食·娱乐

周刊

11

2022年6月24日
星期五

18580600002

□主编:洪叶
□编辑:任墨藻

最高可免1.5万元 政策带动销量增长

22日下午,在达川区南城上汽大众4S店,记者看到,前来看车的市民络绎不绝,市民郭先生正在进行交车仪式,很快便能开走自己的爱车。“我之前就看上了这款7座车,空间很宽敞,一家老小都坐得下。但因为价格原因一直在犹豫,减税政策出台后,这款车刚好符合标准,第二天我就来交了定金,算下来节省了一万多。”郭先生意气风发地讲道,“打算这周末带全家人自驾游,幸福感一下就提升了。”

销售人员介绍,郭先生购买的车型为大众途昂两驱豪华版,优惠后车价29万元,排量为2.0T,两项指标均符合标准,享受政策后购置税减免约1.3万元。据了解,该店内目前在售车型绝大多数都可享受购置税减半政策,只有途昂、途昂X、辉昂三款车的高配车型超过了政策标准。另外,部分车型还可享受购置税全免的优惠活动,最高可免购置税1.5万元。

“很多客户不订车都是因为价格谈不拢,想拿到更多一点优惠,这一下政策直接减免了几千元甚至一万多元,客户都觉得很划算。”销售人员表示,减税政策实施出台后,前来看车的市民明显增多,销量也比5月份同期有所增长。

标准上限33.9万元 豪车也可享受优惠

近年来,新品乘用车主要集中于2.0升及以下排量,全国乘用车市场信息联席会数据显示,2021年,2.0升及以下排量车型销量占乘用车总体销量的95%。30万元的标准线将部分豪华车和绝大部分合资车都纳入了优惠范围。

目前,国内豪华车市场仍然被“BBA”(奔驰、宝马、奥迪)引领,其中,奔驰A级、B级、C级、GLA、GLB;宝马1系、2系、3系、X1、X2;奥迪A3、A4、Q2、Q3等系列均有车型可享受购置税减半政策。除了以上“BBA”的紧凑型车和中型车外,达城市场其他豪华品牌也有不少车型符合减税标准,如凯迪拉克、沃尔沃、路虎、捷豹等,包括部分中大型豪华轿车。

与“BBA”相比,二线豪华品牌的优势在于其更大的优惠力度。市民张先生看中了捷豹XFL两驱精英运动版,该车型指导价为42.98万元,目前行情能优惠10万元以上,优惠后在32万元左右。“超出了2万元,购置税就不能减半了吗?这样我觉得好亏啊。”张先生提出疑问。

“这个价格也是可以享受政策的。”据销售人员介绍,厂商指导价是包含了增值税的价格,而公告中所指的30万元,是车辆不含增值税的价格。30万元(不含增值税)*(1+13%)=33.9万元(含增值税),这就意味着,车价只要不超过33.9万元,且排量在2.0升及以下,都可享受购置税减半政策。

不能让好政策 “优惠了个寂寞”

在消费者对政策满怀期待时,也有些4S店被曝出存在采取“补多少涨多少”的方式,强行将补贴揣到自己口袋中的现象。

据报道,今年5月,河南有位消费者看中一款20万元出头的合资车,交了定金,约定6月5日之前交车。随后,他看到了购置税减半征收的政策,算了一下大概能省一万元。然而,当他向销售顾问咨询如何办理时,却被泼了一头冷水,“因为这项补贴的实施,此前的优惠取消”,之后他又里里外外算了一笔账,不仅没省钱,还要多花5000元。

据了解,有类似经历的消费者大有人在,连日来在各大社交平台上,

“4S店变相涨价”的吐槽比比皆是,很多人感慨购置税减半的政策“优惠了个寂寞”。经销商先抬价格,再提优惠,成交价与政策出台前基本持平,更有甚者价格比之前更高。

“当前汽车市场低迷,上游车源不稳,下游销售不畅,在较少的成交量上,不得不追求更高利润。”达城某4S店表示,绝不存在“补多少涨多少”的现象,总体下来,市民买车还是要比减税政策出台前便宜些。

记者咨询律师得知,经销商的调价行为不易从法律层面进行约束,如果消费者认为自己遭遇到价格违法行为,有权进行举报,政府价格主管部门应当为举报者保密。

了解更多达州本土资讯,请扫描二维码,关注达州晚报客户端——云达州APP。



安卓系统



苹果系统

