

距离“双11”仅剩几天,“剁手党”们都开始蠢蠢欲动了。然而,最近不少网民因淘宝复杂的“双11”规则而叫苦不迭,“折扣计算太难了,不能简单粗暴打折吗!”淘宝虽有商品万千、选择良多,但商品质量和服务态度参差不齐,红包、满减、定金抵扣等优惠规则复杂,让人望而生畏。

近日,达城多家实体店另辟蹊径,不仅以质量和服务“取信”于顾客,更是都推出了“双11”特别优惠,大幅折扣、高额满减等促销手段,简单粗暴地减价,无需奥数功底、不考阅读能力、也不需要上“红包补习班”,降价多少一目了然。

□本报记者 罗未 见习记者 雷坤洋



大幅折扣,高额满减,一目了然 和网店掰手腕 达城实体店的“双11”大战突围

“放价”促销 满减力度大

记者前往罗浮广场、新世纪、沃尔玛等大型商场进行实地调查,发现实体店都铆足了劲“放价”促销,满减力度相当的大,誓在“双11”盛会中大显身手。

罗浮广场作为达城新一代商业巨头,满足了广大消费者的购物需求。在“双11”来临之际,为了应对电商的猛烈冲击,罗浮广场的众商家和商场联手起来,早早就推出了各种促销活动:积分换礼物、积攒领智能扫地机器人、大额满减、满赠等多项活动一一上线,吸引来往的顾客驻足观看。



当然,新世纪百货的商家也不甘示弱,一早便挂出了促销牌,记者来到其中一家鞋店了解情况。“我们店低至99元起,很多原价399元潮鞋,活动期间只要199元。”另一家化妆店门口挂的牌子上写明,“全店通选,满398元减200,可以免费试用。”这毫不手软的打折力度,干脆利落的打折方式,或许更受广大市民朋友的青睐。

近几年,“双11”几乎已经成为一个全国性的购物狂欢节,市民不仅会在这个时间买衣鞋包等物品,不少人也会选择买食品、玩具、纸、家具等物品。沃尔玛作为大型的零售企业,在10月底就已开始搞促销活动,“食用油满150减15”、“肥皂、沐浴露、纸巾满40减15”,记者看到沃尔玛内各种日用品和食品都推出了省心价、惊爆价,优惠多到让人眼花缭乱。

质量、服务取信顾客

除了利用优惠手段吸引眼球,实体店真正的优势是看得见、摸得着的商品质量,以及周到的购买和售后服务。

购买一些高端产品时,不少消费者会

担心网购商品的质量较差,“买家秀”与“卖家秀”严重不符,“网上的衣服模特穿着好看,自己穿着真的不是那么回事。”达州一高校的学生小陈对记者说,自己买贵重物品时,一般不在网上购买,怕买到假货。上班族小何也说,“我很喜欢去店里试穿,只有真正试穿了才知道是不是真的合适。”确实如此,实体店的商品质量好坏都能亲见,许多买家都倾向于实体店消费,愿意光顾实体店。

“我们实体店在中心城区,周边的居民很多,顾客可以更快的买到生活所需品,而不需要等几天。”某家1+1连锁店的店长告诉记者。网购过的朋友都应该清楚,“双11”是快递公司一年最忙的时候之一,购买商品至少需要一周才能到货。对于购买小物品的市民来说,就近的实体店购物确实是最好的选择。

“我们实体店的体验优势是电商无法企及的,有男朋友等待区,还推出了茶水服务,让顾客享受优质的服务。”某化妆品品牌店长告诉记者,我们现在顾客更重视服务,打造优质的服务才能留住客源。



CBEST 重百



新世纪百货 达州商都

地址:达州市通川区通川中路130号
电话:0818-51135812019年11月1日-11日
男女服饰 家居童用OMG!
低至 3 折起微支付
11.8-11.10

顾客在重百、新世纪百货百货卖场扫码即可领取50元现金券,用微支付购百货类商品单笔满300元(含)以上立减50元。

(每人限领1张,每人限用1张,每日上午11点开抢,每日限名额1883个,抢完即止)(享受优惠金额不再向顾客开具发票)

用券时间:11月1日—11月11日



活动期间VIP当日持卡消费
满1000元
赠自动雨伞一把

(单张小票限领一份,数量有限,先到先得)
领取地点:五楼贵宾厅



Micromall 微商城

扫一扫参与活动

- 微商城人气单品商品线上秒杀
- 微商城积分兑换时尚好物

<以上活动数量有限 换完为止>

LG生活超市馆 2019年11月9日-11日 全场4.8折起

首次下单 11.9 仅1天 返11元 奖励金

返券时间: 11.9 (仅1天)
用券时间: 11.9-11.13

首次下单 11.10 仅1天 “柚”来礼 满100元 0元购 柚子

先到先得,送完即止

多点智能购活动同步。详见店内海报。

广告