

达州军分区开展八一慰问活动

本报讯 7月22日,八一建军节即将来临,达州军分区司令员易继强,市委常委、达州军分区政委杨清华带领慰问老红军、老八路、离休干部及其遗孀,向他们致以节日的问候和祝福。在达州军分区第一、二干休所,易继强、杨清华亲切询问老人们的日常生活起居、健康状况,祝愿他们节日快乐、健康长寿。易继强、杨清华说,老红军、老

八路、离休老干部是党和人民的功臣,没有大家当年的浴血奋战,就没有我们今天的幸福生活,我们一定要继承和发扬好革命前辈的光荣传统和优良作风。易继强、杨清华还再三叮嘱干休所工作人员要满腔热情地做好服务保障工作,保证老红军、老八路、离休老干部和遗孀幸福地安度晚年。(万洪 本报记者 闫军)

电影《踩炭》剧组来万源踩点

系首部反映大巴山地域民俗风情的电影力作

本报讯 7月18日,《踩炭》电影剧本作者、总导演、中国新电影集团董事长蒲正源到万源市踩点,剧组人员对多个古村院落等景点进行实地考察,万源将成为拍摄该片的主要景点。

《踩炭》是首部反映大巴山地域民俗风情的电影力作,以大巴山区太平城(现万源市太平镇)为背景,把全世界独一无二的劳作方式呈现给广大观众。通过踩炭这条主线,串联起杜长庚、白芙蓉、苟兴国、刘结巴等几个小人物的悲喜命运,折射出地域人文的丰富内涵和时代的大变迁。从炭砖、炭丸、蜂窝煤到煤气罐、天然气……传递出人类的生存智慧和大巴山人的勤劳淳朴。

蒲正源先后考察了溪口老街、井坝百年老屋、秦河三官场和曾家烟霞山古民居,称赞“万源是一个拍摄电影的难得好基地,特别是这里的风景和民俗都与电影所需的外景高度契合”。雄奇险秀的大巴山自然风光,古韵盎然的村寨老街,原始淳朴的民俗风情,让蒲正源一行赞叹不已。“通过电影《踩炭》的镜头再现,将



剧组对万源市多个古村落景点进行实地考察

把大巴山的秀丽山水、人文景观和风土人情全方位多角度推介给全中国乃至全世界,有利于提升万源市的旅游资源品牌,推动旅游文化的繁荣和发展。”

行的万源市文联负责人表示,将积极做好配合协调工作,确保电影在万源拍摄期间取得圆满成功。(陈本强 摄影报道)

突破城乡环境治理难点重点

本报讯 7月23日,全市城乡环境综合治理工作情况汇报会召开。市人大常委会副主任王新权出席并讲话。会上,市城乡环境综合治理办公室、市环保局、市城管局等部门负责人就相关工作作了情况汇报。在听取情况汇报后,王新权指出,市人大常委会高度重视城乡环境综合治理工作,在去年的“两会”上,将该项工作定为今年市人大常委会重点督办件。从目前的办理情况看,我市城乡环境综合治理工作强领导、重保障,强宣传、重引导,

强基础、重实效,强管理、突规划。但在看到成绩的同时,希望大家也要认识到存在的不足,比如基础设施、设备滞后,垃圾、污水处理不足,日常监管不到位,城乡发展不平衡等问题。王新权要求,各级相关部门要强化思想认识、提振治理工作信心,要攻坚克难、突破治理难点重点,在改善城乡环境质量上、在完善城乡基础设施上、在加强宣传引导上求突破,同时要强化组织保障,确保治理顺利高效。(本报记者 邱霞)

我市推进农村电子商务发展合作

本报讯 7月23日,我市举行农村电子商务发展合作推进会,达州市供销社和中国电信达州分公司签订了加快农村电子商务发展战略合作协议。市委副书记王全兴出席会议并讲话。王全兴指出,电子商务作为一种与时俱进的新兴业态,已经成为新常态下的国家战略和全社会关注的热门话题。目前,农村还是电商发展的薄弱环节,发展潜力巨大,希望双方统一思想,抢抓机遇,强化务实合作,构建服务体系,注重融合发展,加强人才培训,深入推动我市农村电子商务加快发展。王全兴强调,供销社和电信部门都要

积极争取当地党委、政府的重视,要主动汇报,争取支持,真正把加快推进农村电子商务发展作为当前和今后一个时期深化供销社综合改革的一项重要任务,切实抓紧抓好,抓出实效。根据合作协议,市供销社、中国电信达州分公司将积极整合双方资源,利用优势互补,搭建互联网交易平台,充分发挥电子商务在商品流通、居民消费和农业、金融等领域的独特作用,实现我市“农产品进城”与“工业品下乡”的双向流通,逐步形成线上线下一体运行的互联网商业新模式、新格局。(本报记者 刘欢)

“学生族”何家巷夜市练摊忙

一张桌子、一把椅子,用自己平日积攒下来的零花钱购进的各种小饰品、小挂件摆满了整张桌子。面对来来往往的人群,他们或起身相迎,或静坐以待,没有太多的吆喝,也没有极力吹嘘。7月19日晚,记者来到主城区中心广场何家巷夜市,在暑假里练摊的学子们来了一次亲密接触。

□本报记者 李道全 摄影报道



杨浩东守在摊前耐心地等待顾客的到来

高三毕业生:杨浩东——给自己一个练摊的机会

手表表、钥匙挂包、USB接口小风扇,这些在商场难得见到的小商品,在杨浩东的小摊上应有尽有。“每一件都是我们从网上精心挑选的,作用虽然不大,但希望能带给大家一份小感动。”今年刚高中毕业的杨浩东说,自己选择练摊,不是要图赚多少钱,主要是想给自己一个练摊的机会。

“这次高考不太理想,才470多分,但上二本没问题。”对记者的提问,颇善言谈的杨浩东没有丝毫拘谨,“上了大学,我更看重以后的实践锻炼。”因此,在不到20天的暑假生活里,他先后从事了看管工地、网上招生两项工作,体会到了生活的艰辛与不易。

“到工地看材料,因为晚上都要守,妈妈觉得太辛苦把我叫回来了;网上招生工作不错,一个小时能挣到10—30元,但我打字太慢,没干几天。”谈及最后选择到这里练摊的原因,杨浩东说,“练摊锻炼口才,每天与不同的人打交道,是个不错的机会。”7月15日,他和另外两个要好的同学共同出资200元,在网上淘了一些自认为不错的商品,借了一张办公桌,便开始了他的练摊生活。“多的时候,一晚上能

挣个20多元,钱虽然不多,但很有意义。”他笑着说。

初三毕业生:蒲意——更好地体验父母的艰辛

“平时都是用父母的钱,选择练摊是想体验一下父母挣钱的艰辛与不易。”谈及自己入市练摊的原因,今年16岁、刚初中毕业的蒲意一脸羞涩。7月10日,他邀约上班上几个同学,从家里搬来了桌子、凳子,就这样开始了练摊。记者注意到,蒲意所卖的货品五花八门,很难分类。摊位上既摆有他们这个年龄段的小挎包、墨镜、手表,也有打火机、塑料香烟盒,还有他们喜欢的各种书籍、纸帖。“我们前期只进了400元的货。”看到自己摊位上稀稀拉拉的物件,蒲意解释,“新进的货还没回来,到时品种会很多。”

“我们每天下午5点多钟就开始搭摊位,晚上10点钟左右收摊。虽然辛苦,但很有趣。”对自己的货品,蒲意表示“很满意”,特别是眼镜、手表、打火机这些小物件卖得最好,“最多时一天能挣到70元哩。”

“等暑假结束,说不定还能挣上几百元零花钱,想想都很幸福。”蒲意脸上透露着丰收在望的喜悦。

大学生:袁利芳——从“打酱油”到“上瘾”

与其他学子暑假练摊不同,在达州职业技术学院就读的袁利芳是从“打酱油”开始的。“最开始我同学来摆摊缺人手,叫我过来帮忙,后来不知不觉就喜欢上了。”说起自己练摊经历,她脸上笑开了花,“我是学护理专业的,现在正在实习。出来练摊能增强社会交往能力。”

为了真正体验练摊生活,袁利芳在帮了同学一段时间后,决定自己单干。在经过一段时间的选货、比价后,她最终选择了售卖女士香水。“现在小女生很爱美,每瓶价格又不高,大家都消费得起。”她告诉记者,每小瓶香水的进价才8元,卖的时候要9元或10元,虽然赚得不多,但通过自己劳动所得感觉非常不错。面对炎热的天气和练摊的辛苦,她却不以为意,“我这摊位小,货品少,携带很方便。”

当问及为何不选择打暑假工或许会挣更多钱时,她说,此前自己也到餐馆、茶楼询问过,但由于已经在实习,时间上安排不过来,选择练摊时间上没有冲突,更主要的是轻松自由得多。“如果允许,我会一直将摊摆下去,如果做得好,或许还会将摊位扩大。”

市政协常委会举行专题学习讲座

本报讯 7月23日,市政协三届二十一次常委会举行专题学习讲座。会议邀请四川大学法学院教授、省政府法律顾问徐继敏,就“推进依法行政、建设法治政府”作专题讲座。市政协副主席王善国、黄建琴、彭斌、张顺帆听取学习讲座。徐继敏从依法行政的含义、基本要求、方法、用途和法制政府等多方面进行

了阐述讲解,并结合达州实际提出了很多好的意见建议。讲座立意高远、观点鲜明、生动活泼,使法制建设、依法行政的理论知识变得易学易懂,受益匪浅。这必将激发大家对依法行政理论的学习兴趣,增强学法、用法、守法的自觉性,更好地提高依法行政工作的能力水平。(本报记者 陈静)

新桥供电公司精确定位电缆故障保供电

本报讯 近日,国网四川达州市新桥供电公司邀请厂方技术人员,为公司配网运检班员工开展“电缆故障测试仪”运用专项技术培训,为加强对城市配网的运行维护管理,提升城市配网可靠运行水平创造条件。近年来,随着达州市达川区南城城市建设快速推进,对城市配网电力线路造成外力损坏的事件时有发生,尤其在电缆发生故障时,不能有效精确定位,不能快速查找出故障点,无法及时组织开展抢修。由于先前受城市规划等因素的制

约,公司在城市配网电缆入地铺设时处置方式较为简单粗放,在电缆埋设方面深度不一,电缆穿越路径走向及警示标识等不规范不完善,给配电网的日常维护及安全可靠运行带来了严重影响。通过配置具有路径查找、埋深测试、电缆识别、故障点定位多功能的“电缆故障测试仪”,充分运用新设备的技术优势,将有效提升准确、快速查找埋地电缆故障的能力,改善因故障长时间停电给广大用电客户带来的生产生活不便,更好地彰显企业品牌形象。(周斌)

倾情“三农”小微 助力地方经济

达州农信在创新发展中美丽蝶变

昨日,《达州日报》《达州晚报》刊载了《川东北首家主城区农村商业银行即将开业——达州农商银行董事长王德平接受记者专访》的消息,引起广大读者和全市农信客户强烈关注,不少读者和客户纷纷咨询:从农信社走向达州农商银行到底有哪些变与不变?带给客户有哪些变化?达州农商银行永恒不变的追求是什么?

□本报记者 漆慧霞 徐冬

改名不改姓 改制不改向

历史的车轮滚滚向前,达州农信的改革从未止步。如今,达州市联社整合通川区联社、达川区联社,成功组建四川第二家、川东北第一家城区农商行——达州农商银行即将走上舞台,并将成为全省规模最大的农商银行。达州农商银行即将踏上新的征程,开始描绘新的“美丽画卷”。

成立以来,达州农信一直承担着服务“三农”和地方经济发展的重任。不少人会问,农信社改制以后,新成立的农商银行会不会为追求股东利益最大化,而弱化“农村”和区域内金融服务,转而向“商业银行”靠拢?依靠农信社支持的“三农”及中小微企业等实体经济,会不会面临“奶水不足”的情况?达州农村信用社从1952年建成至

今,她的成长和发展历程无不与“三农”和地方经济的发展息息相关。作为“三农”和区域经济这片水中无数生灵的一分子,农信社有责任也有义务经过长足的改革与发展、创新与进步来促进与“三农”和地方经济的和谐发展。在未来,达州农商银行必将以更加积极的姿态做好服务“三农”和地方经济发展的工作,大力扶持中小微企业,改善民生金融,积极履行社会责任,倾力小微企业,实现共兴共荣;倾心妇女创业贷款、大学生创业贷款以及粮食直补、农保、低保等财政性惠民补贴款发放等一系列与“三农”利益息息相关的民生工程,矢志不渝地与地方经济同频共振。

改制增活力 创新谋发展

随着“互联网+”时代的到来以及利率市场化的不断推进,客户需求的不断

多元化,农信社的产品和服务也相应地发生了变化。农商银行的成立,将可以依托自身的优势扬长避短,通过差异化、特色化发展战略的实施,提升发展品质和可持续发展能力,通过创新实现自身发展的“美丽蝶变”。一方面,产品种类更加丰富,服务渠道更加宽广,科技水平更加完备,将可以更好地满足农户、中小微企业的“短”、“频”、“快”的融资需求和其他各类金融服务需求;另一方面,也可以对一些贷款需求量大、大型项目和中高端客户,创新适销对路的金融产品,提供更加便捷的综合金融服务。

服务更全面 形象更美丽

农信社作为“三农”服务和地方金融的主力军,一直以来有着“背包银行”称谓,网点遍及城乡。可如今,传统的银行

业务已经不能满足广大客户的多元化需求。由于以前自身能力的限制,很多时候都是“巧妇难为无米之炊”。如今,达州市联社整合达川区联社、通川区联社合并新设组建达州农商银行,通过资源整合,整体规模得到提升,自身实力大大增强,品牌形象更加响亮。成立后的达州农商银行,将有更大的能力通过改进网点形象、改善服务质量,来满足不同层次人群的差异化、个性化、专业化的金融需求。农信社改制农商银行,是顺应时代发展和当下需求的必然举措,是大势所趋。相信未来的达州农商银行,将以更加昂扬的姿态、更加良好的社会形象展现在广大客户面前,将为广大客户提供更加优质、高效、便捷的金融服务,必将为“三农”和地方经济发展增添更加强劲的动力。