

“攀”上新征程 “达”建新平台

——写在攀枝花市商业银行达州分行政银企合作对接会召开之际

□本报记者 张 文



攀枝花市商业银行赴红宝乡送温暖



2014年7月18日,攀枝江市商业银行24小时人工服务网点——攀枝花中心广场支行开业

2015年6月26日,是个喜庆的日子,它将以浓墨重彩的一笔载入攀枝花市商业银行的发展历程,攀商行第5家异地分行达州分行在达州市达川区通达西路487号隆重开业了。

“巴人故里”、“中国气都”……历史的积淀,让达州这座地处川渝鄂陕结合部的古老城市有太多美誉和故事。2015年,顺应新常态下的达州,在省委多点多极支撑发展战略中,正在努力进行川渝鄂陕结合部区域中心城市定位和川东北经济区核心增长极建设。

攀商行成立于1997年11月。18年的创新发展、励精图治,已经茁壮成长成为羽翼渐满的“壮小伙”:与成立时相比,资产总额、存款、贷款、利润等主要经营指标都实现了百倍增长。各项监管指标全部达标并得到不断优化,多年保持较为靠前的监管评级。“达州政通人和、经济欣欣向荣。在金融业百花齐放的达州,攀商行入驻并成为其中的一‘朵’,我们深感荣幸。”攀枝花市商业银行董事长杨宗林深情地说。

从头迈步,蓝图绘就创未来。在攀商行入驻达州这一刻,让我们一同感悟,去追寻攀商行的成功足迹;让我们一同欢呼,为攀商行达州分行的美好前程喝彩;让我们一同祝愿,攀商行和达州合作愉快,共创美好未来。

布局目标,为攀商行抢占西部金融高地打下了坚实的基础。

2013年6月,攀商行凉山分行开业。2013年11月,自贡分行正式开业。2014年12月,内江分行开业。今天,攀商行“落子”川东北重镇达州,标志着该行推进“扎根攀枝花、立足四川、服务西部、放眼全国”的战略目标又向前迈出了坚实的一步。

跨区域发展战略的顺利推进,带动了全行业务快速发展。截至2015年4月末,全行资产总额595亿元,一般性存款余额366亿元;各项贷款余额277亿元。

B 不断创新 “实打实”助力企业

金融如何“融”入地方、“融”入企业,实现“共生共赢”?攀商行的答案是:认真践行“立足地方经济、服务中小企业”的市场定位,牢记“改变自己,点滴为您”的服务理念,把根深蒂固下去,真正融入地方,融入企业,融入客户中,充分发挥金融在助力中小企业做大做强和推动地方产业升级方面的积极作用。只有这样,银企双方才能实现抱团取暖,共谋发展。

找准目标,提升企业市场竞争力。2013年,在成都举行的攀枝花市与省级金融机构互动恳谈会上,攀商行与安宁铁钛签订了4亿元的综合授信协议。安宁铁钛使用1.5亿元的贷款,对潘家田铁矿采选项目进行了扩能改造。目前,潘家田铁矿原矿开采能力由原来的每年300万吨提升到了500万吨。“中小企业的发展离不开信贷资金的支持,在企业资金紧张时期,攀枝花市商业银行的信贷支持成就了安宁铁钛的今天。”企业负责人动情地告诉记者。安宁铁钛的成长,是攀枝花市商业银行发挥金融杠杆撬动地方经济转型升级的一个缩影。

为推动地方经济转型升级,攀商行将授信准入与企业的产业政策、环保政策、行业竞争优势和持续发展能力挂钩,充分发挥信贷资金的杠杆作用。2014年,累计投放各项贷款433.42亿元。

创新理念,多渠道为企业“造血”。2014年,通过银行承兑授信累计筹措资金330.65亿元,为500余家企业提供票据融资服务。累计办理贴现172.05亿元,为超过上千家企业提供周转资金。同时,加强与银行间同业机构的合作,积极与邮储银行四川省分行开展“保函贷”业务,利用外部资金有效满足地方企业的融资需求。

差异经营,帮中小企业渡过难关。在宏观经济不景气的形势下,攀商行还努力帮扶经营困难的中小企业。2014年,累计为困难中小企业新增授信55.9亿元。

量身订制小企业金融产品。针对中小企业“小、快、灵”的特点,开发“证贷通”“货贷通”“单贷通”“账贷通”等一系列具有实用性、方便性的专属金融产品,为中小企业融资提供多种选择。2013年,又引进专业管理咨询公司,合作开发专属小微信贷业务,推出信用化贷款业务,有效解决和缓解小微企业贷款难、担保难的问题。同时降低中小企业贷款利率水平,取消企业网银服务费、转账费等7个收费项目,降低企业融资成本。在原有小微企业绿色通道的基础上,根据小微企业贷款“急、频、短、小”的特点,简化将200万元以内的小微企业授信审批流程,提高审批效率。2015年,进一步深入研究小微企业和个体工商户的融资需求,围绕个人消费贷款和小微企业经营贷款两大业务领域,逐步构建“花花如意”和“贷贷兴隆”两大核心品牌的小微信贷产品序列。着手开发了“花花如意”之个人住房装修贷款、个人信用消费循环贷款、芒果票

收益权质押贷款等3款消费类贷款产品。开发了“贷贷兴隆”之抵融通、保融通、创业通等3款经营类贷款产品。截至2015年3月末,全行发放500万以下小微企业贷款余额3.1亿元,为近千家小微企业和个体工商户解决融资难题。

C 真诚服务 打造最贴心银行

金杯银杯,不如老百姓的口碑。金奖银奖,不如老百姓的夸奖。贴心服务、真诚服务是攀商行跨越发展、做大做强的“法宝”之一。

推出免费“组合拳”,让利于企业和市民。攀商行近年来先后推出了“用卡0费用,满意100分”优惠活动,持有攀商行卡的客户在任何一台有“中国银联”标识的ATM机上取款免收手续费;同时,取消短信银行、网银转账等18项银行卡业务费用;推出了支付宝、银联在线支付、无卡支付等功能性产品,进一步优化用卡环境,真正做到让利于民。

攀商行2014年还首开先河,开设了省内首家、西部地区唯一一家24小时营业的人工服务银行网点,有效解决了上班族上班时间与银行营业时间冲突,出租车司机和服务行业无法及时存入营业款项可能导致人身财产安全等问题。同时开设了全省第二家“个人业务全免费”的银行。

远亲不如“金”邻。攀商行还是四川省首家筹建社区银行的城市商业银行。社区银行作为一种新的经营模式,成为中国银行零售业务转型“新战场”。去年

下半年,攀商行首批7家社区支行开业。社区支行通过温馨的室内装修,打造“家”的感受,带给社区居民“邻居”式的亲切感。

攀商行的服务没有最好,只有更好。今年4月22日,攀商行ATM开始推广富士通掌静脉识别技术,为客户提供无卡存取款服务。也就是说,在攀商行ATM上,客户只需输入自己的手机号码,伸出手掌进行身份识别,并输入密码,即可轻松办理存取款和转账等业务。整个过程无需插入银行卡,方便安全又快捷。银行客户只需到银行柜面注册本人手掌静脉数据,设定手机号码,并与银行卡绑定,即可在安装有手掌静脉识别模块的ATM设备上实现无卡存取款。

攀商行2014年还首开先河,开设了省内首家、西部地区唯一一家24小时营业的人工服务银行网点,有效解决了上班族上班时间与银行营业时间冲突,出租车司机和服务行业无法及时存入营业款项可能导致人身财产安全等问题。同时开设了全省第二家“个人业务全免费”的银行。

D 落户达州 绘就宏图创未来

“达州地处川渝鄂陕四省市结合部和长江上游成渝经济带,具有良好的经济环境和金融生态环境。”攀商行董事长杨宗林认为,达州分行的开业,不仅是攀商行业务拓展和战略发展的需要,更是达州、攀枝花两市深化金融改革,共同努力探索和加强金融创新的成果,标志着达州、攀枝花两市金融战略合作开启了新的篇章。

杨宗林董事长表示,达州分行将积极与达州中小企业展开银企对接工作,破解中小企业的融资瓶颈,以实际行动支持达州经济发展;将按照“专业化、特色化、差异化”的原则向下延伸机构网

点,扩大网点服务辐射半径,不断增强与达州经济发展的融合度和聚合合力,为达州经济发展做出积极贡献。

具体措施包括,一是继续深化专业化金融服务道路。一方面,结合达州具体行业 and 产业链环节进行金融产品和服务方式创新,突出金融服务的针对性和有效性;另一方面,不断充实专业化金融人才队伍,搭建总(行)-分(行)-支(行)三个层次的专业化金融服务团队,建立特色品牌。

二是有效拓展支持渠道和金融服务面。一方面加强与发起设立的村镇银行和贷款公司合作,立足县域“三农”拓展业务,不断向支农领域延伸;另一方面强化联合营销模式,支持城镇一体化建设和农业产业链的协调、健康发展,进一步扩大服务“三农”和推进统筹城乡发展的支持面。

三是集中力量支持一批“行业相对集中、规模效应明显、生产经营成熟、国家政策支持”的现代化农业产业龙头企业,积极探索以产业龙头为核心的产业链支持模式,为产业链中的农户及农民专业合作社等提供全面的金融服务,同时结合城乡一体化发展目标,将信贷支持农村城镇化建设作为统筹城乡发展的切入点,提高服务“三农”、支持城乡统筹发展的整体能力。

“一定将异地分行积累的成功经验移植到达州,努力为达州广大客户提供丰富的金融产品和服务。”杨宗林董事长信心百倍地表示:一定让达州广大企业和市民享受到攀商行优质、高效、阳光的金融服务。



总行办公楼屹立金滩江畔,放眼巴蜀沃野,跨区发展壮大,志在追求卓越

热烈祝贺攀枝花市商业银行达州分行6月26开业

4版

专题

达州日报

生活

周刊

编辑:何晓丽
美编:廖晓梅

2015年6月26日 星期五
dzlshzk@126.com 2389342-407